



آموزش جامع مناقصات

ویژه کارشناسان و مدیران قراردادهای و پیمان در شرکتها، وکلای دادگستری و مدیران عامل شرکتها

تدریس بر اساس کتاب **آموزش جامع مناقصات** تالیف آقای احمد متولی انتشارات مجد خواهد بود آموزش بر پایه تجارب بدست آمده از آیین نامه معاملات شرکتها، برگزاری مناقصه در شرکتها، دبیری کمیسیون معاملات، دبیری هیات مدیره می باشد.

مزایا:

اعطای گواهی شرکت در دوره به زبان انگلیسی
اعطای کتاب آموزش جامع مناقصات





خلاصه سیلابس

<p>گفتار اول: ارزیابی کیفی</p> <p>الف- ارزیابی کیفی برای تهیه لیست بلند</p> <p>ب- ارزیابی کیفی در لیست کوتاه</p> <p>گفتار دوم: تأمین مالی</p> <p>گفتار سوم: برآورد مبلغ معامله</p> <p>الف- انواع مبلغ برآوردی</p> <p>ب- موارد کاربرد مبلغ برآوردی</p> <p>گفتار چهارم: تعیین روش انتخاب طرف معامله</p> <p>گفتار پنجم: تعیین روش ارزیابی مالی</p> <p>الف- کمترین بهای ممکن</p> <p>ب- بهای به دست آمده با رعایت صرفه و صلاح</p> <p>ج- کمترین قیمت متناسب</p> <p>د- مناسب ترین قیمت</p> <p>ه- قیمت تراز شده</p> <p>ه- دامنه قیمت متناسب</p> <p>گفتار ششم: تهیه اسناد مناقصه</p> <p>الف- نامه دعوت به شرکت در مناقصه یا متن فراخوان عمومی</p> <p>ب- دستورالعمل شرکت در مناقصه یا دستورالعمل به پیشنهاد دهندگان</p> <p>ج- اسناد فنی</p> <p>د- لیست کارکنان کلیدی</p> <p>ه- چارت سازمانی پروژه</p> <p>و- هیستوگرام نیروی انسانی</p> <p>ز- برنامه زمان بندی</p> <p>ح- فرم پیشنهاد قیمت</p> <p>ط- فرم ضمانت نامه ها</p> <p>ی- اقرارنامه منع مداخله</p> <p>ک- اقرارنامه عدم واسطه و ارتشاء</p> <p>ل- فرمت قرارداد</p> <p>م- فرم بیمه نامه ها</p> <p>ن- فرم رؤیت و بازدید از محل اجرای کار</p> <p>ض- تعهدنامه منع افشاء</p> <p>غ- تعهدنامه رعایت قانون مبارزه با پولشویی</p> <p>ص- مکاتبات و صورت جلسات شفاف سازی</p> <p>مبحث سوم: برگزاری مناقصه</p> <p>گفتار اول: فراخوان مناقصه</p> <p>گفتار دوم: تهیه لیست کوتاه</p>	<p>فصل اول: کلیات</p> <p>مبحث اول: اشخاص حقوقی و اقسام آن</p> <p>مبحث دوم: اختیارات و مسؤولیت ها در اشخاص حقوقی</p> <p>اجازه دهندگان معامله</p> <p>صاحبان امضای مجاز</p> <p>ارکان مناقصه</p> <p>الف- مناقصه گزار یا دستگاه مناقصه گزار</p> <p>ب- مناقصه گر</p> <p>ج- کمیسیون مناقصه یا کمیسیون معاملات</p> <p>د- کمیته فنی بازرگانی</p> <p>ه- هیأت ترک تشریفات مناقصه</p> <p>و- کمیته سه نفره ترک تشریفات معاملات خارجی</p> <p>ز- هیأت انتخاب مشاور</p> <p>ح- کمیسیون تحویل</p> <p>ط- هیأت رسیدگی</p> <p>مبحث سوم: تفویض اختیار</p> <p>مصادیق قانونی عدم حق تفویض</p> <p>مصادیق قضایی عدم حق تفویض</p> <p>مصادیق قانونی حق تفویض</p> <p>مبحث چهارم: حدود معاملات</p> <p>نصاب معاملات</p> <p>موارد استفاده از نصاب معاملات</p> <p>الف- اجازه دهندگان معاملات</p> <p>ب- روش انتخاب طرف معامله</p> <p>برآورد مبلغ معاملات</p> <p>منع تفکیک معامله</p> <p>تعدیل نصاب معاملات</p> <p>قیمت پایه در مزایده</p> <p>مبحث پنجم: روش های انتخاب طرف معامله</p> <p>گفتار اول: استعمال</p> <p>گفتار دوم: عدم الزام به برگزاری مناقصه</p> <p>گفتار سوم: ترک تشریفات مناقصه</p> <p>گفتار چهارم: مناقصه</p> <p>فصل دوم: فرایند برگزاری مناقصه</p> <p>مبحث اول: قانون لازم الرعایه در خصوص فرایند مناقصات</p> <p>مبحث دوم: مقدمات برگزاری مناقصه</p> <p>گفتار چهارم: جلسات شفاف سازی</p>
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------





<p>گفتار سوم: فروش و تحویل اسناد مناقصه گفتار پنجم: اخذ و صیانت از پیشنهادات گفتار ششم: گشایش و ارزیابی پیشنهادها الف- گشایش ترتیبی پاکت‌ها ب- جلسات گشایش پاکت‌ها و دعوت از مناقصه‌گران ج- ارزیابی د- همسنگ‌سازی گفتار هفتم: تعیین برنده الف- کمترین قیمت متناسب ب- قیمت تراز شده ج- ضریب همسنگ‌سازی د- تعیین برنده و انعقاد قرارداد ه- ضبط یا آزادسازی تضامین و- اخذ تخفیف از برنده ز- انعقاد قرارداد با برنده سوم ح- اطلاع‌رسانی گفتار هشتم: تجدید و لغو مناقصه الف- تجدید مناقصه ب- لغو مناقصه مبحث چهارم: فرایند ترک تشریفات گفتار اول: تعریف ترک تشریفات گفتار دوم: شرایط تجویز استفاده از ترک تشریفات مبحث پنجم: فرایند عدم الزام به برگزاری مناقصه گفتار اول: تعریف عدم الزام به برگزاری مناقصه گفتار دوم: مصادیق عدم الزام به برگزاری مناقصه گفتار سوم: مستندسازی عدم الزام به برگزاری مناقصه مبحث ششم: انحصار در معامله گفتار اول: تعریف انحصار گفتار دوم: تشخیص انحصار گفتار سوم: مستندسازی انحصار مبحث هفتم: فرایند انتخاب مشاور گفتار اول: تعریف مشاور و خدمات مشاوره گفتار دوم: الزامات اولیه جهت خرید خدمات مشاور گفتار سوم: فراخوان گفتار پنجم: معیارها و ارزیابی کیفی مشاور گفتار ششم: انواع روش‌های انتخاب مشاور</p>	<p>گفتار هفتم: ارزیابی فنی و مالی الف- ارزیابی فنی ب- ارزیابی مالی مبحث هشتم: مزایده و شرایط آن فصل سوم: رسیدگی به شکایات مناقصه مبحث اول: کلیات گفتار اول: حل اختلاف یا رسیدگی به شکایت مناقصه‌گر گفتار دوم: اختیاری یا الزامی بودن مراجعه گفتار سوم: اجرانشدن مواد قانون گفتار چهارم: قانون برگزاری مناقصات یا مجموعه قوانین مناقصات گفتار پنجم: مراجع شکایات مناقصات مبحث دوم: هیأت رسیدگی به شکایات گفتار اول: قوانین و مقررات مربوط به رسیدگی گفتار دوم: ترکیب هیأت رسیدگی و حد نصاب آن‌ها گفتار سوم: صلاحیت هیأت رسیدگی گفتار چهارم: مهلت‌ها و فرایند رسیدگی الف- فرایند رسیدگی بر اساس قانون برگزاری مناقصات ب- فرایند رسیدگی بر اساس قانون اساسنامه گفتار پنجم: صدور رأی</p>
------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------